

19.11.2019 (Вторник), 10:00 – 12:00

Зал Эксперт

## **КАК ЭФФЕКТИВНО ПРОВЕСТИ ЭКСПРЕСС-ПЕРЕГОВОРЫ С ЗАКУПЩИКОМ**

Академия Российской ассоциации экспертов рынка ритейла: мастер-класс Сергея Илюхи

### **ВОПРОСЫ ДЛЯ ОБСУЖДЕНИЯ:**

- Пять отличий экспресс-переговоров от тех, к которым мы привыкли. Почему даже опытные продавцы уходят без результата
- Чего хочет закупщик? Немного о категорийном менеджменте и техниках убеждения
- Бонус от спикера: разбор трех коммерческих предложений участников с рекомендациями по их улучшению

### **МОДЕРАТОР:**



**Сергей Илюха**

к.т.н., бизнес-консультант, эксперт по категорийному менеджменту и коммерческим переговорам, член правления Российской ассоциации экспертов рынка ритейла